歯科経営大学

Learn, Practice, Success

歯科経営大学 第3期

歯科医院経営は常に困難と向き合わなければなりません。近年は上位の医院が飛躍的な成長を遂げており、変革目まぐるしい時代の中で現状に留まりアクションを起こさない事は、近い将来での衰退を意味すると言っても過言ではありません。

そんな中で、成長のために努力を重ねてきた歯科医院や、時代に流されないようアクションを起こしたい歯科医院のために、歯科経営大学『第3期』の開催を画策しています。同じ意志を持つ歯科医院経営者と共に、成長の一歩目を踏み出してみませんか？

歯科経営大学　副学長
小磯 卓也

歯科経営大学　学長
吉見 哲朗

講義内容・日程（全9回・予定）

第一回	ビジネスマインド(ドラッカーの5つの質問) 2025年9月14日（日） 11:00 - 17:00
第二回	マーケティング 2025年10月5日（日） 11:00 - 17:00
第三回	マネジメント（ドラッカーの8つの目標） 2025年11月9日（日） 11:00 - 17:00
第四回	ジョイントベンチャー と M&A 2025年12月14日（日） 11:00 - 17:00
第五回	採用・リクルート と 人材育成 2026年1月11日（日） 11:00 - 17:00
第六回	ブランディング 2026年2月8日（日） 11:00 - 17:00
第七回	デジタルマーケティング 2026年3月8日（日） 11:00 - 17:00
第八回	DXと生成AI 2026年4月12日（日） 11:00 - 17:00
第九回	受講生の成果発表 2026年5月10日（日） 11:00 - 17:00
その他	・医院規模に合わせたグループコンサル(1時間) ・AI勉強会の利用・活用の特別講座なども開催予定 ・歯科医向けのAIエージェントの贈呈

※講義内容は諸般の事情により変更することがあります。

東京開催

東京駅・品川駅付近の会議室を予定しております。参加人数によって場所は最終決定します。
会場の詳細は、お問い合わせフォームに入力いただいたメールアドレスに送信いたします。

※セミナー会場・開始時間が異なる場合がございますので、LINEグループのご案内をよくご確認の上、お間違いのないようお越しください。

歯科経営大学 3rd Term

開催期間(予定)
25年9月~26年5月

開催概要

経営を学び、実践し、成功させる。
歯科医師のための「経営大学」

歯科医院を成長させるためには診療はもちろん、医院を経営するための能力も必要になっていきます。日々変化していく現代においては経営能力の差によって、今後さらに医院間での格差が顕在化していくことでしょう。

そんな中で、兼ねてよりアクションを起こしている歯科医院・これからアクションを起こしたいと思っている歯科医院の、より一層の成長を手助けするための場所として「歯科経営大学」を設けました。

大企業や省庁との事業構築・顧問・監修でも活躍する小磯卓也氏を招き、専門講師と共にこれからの歯科医院経営について考えます。

学長｜吉見哲朗

医療法人社団アップル歯科クリニック　理事長
2004年、兵庫県明石市にアップル歯科クリニックを開業後、2024年までに8医院を兵庫・大阪に展開。日本一の歯科医院を目標に日々奮闘中。

副学長・講師｜小磯卓也

「The J.V. inc」「一般社団法人七夕協会」の代表を務める。大手企業から中小企業、さらには産学官民連携に至るまで、ジョイントベンチャーを軸に活動。共創学者としても活動している。

皆様からの紹介で新規受講生が１０%割引になります。

※2025/05/10時点での早期割適用価格となります。　今後、値上げの可能性があります。

一般受講価格（全9回）
1,200,000円(税込) ▶ ご紹介価格　10%割引後 1,080,000 円(税込)

事務局スタッフの参加（推奨）
330,000円（税込）

申込金※
●参加1名につき
180,000円(税込)

振込先
銀行名：兵庫信用金庫
支店名：大久保支店
口座：普通 0675473
フリガナ：ド）フォーインベスト

※この申込金は受講料の一部前納金となりますので、受講料から110,000円を引いた差額を後日お支払いください。
※

再受講
●代表者
660,000円(税込)
●スタッフ参加/人
330,000円(税込)

※再受講される方は、知人の医院をご紹介頂けると幸いです。 ご紹介キャンペーンも、双方に適用されます。

3期より受講特典が、さらに充実化

歯科経営大学の受講費用の一部は、顧客創造・事業計画の構築が、より行いやすいようにするためのマーケティング・イノベーションツールの企画開発費用に別途充てます。また本講義の学びを、社員教育にも活用できるように、電子スライド（一部）も贈呈します。

【キャンセルポリシー】お申し込み後のキャンセルにつきましては、60日前までは受講料の50%、30日前までは受講料の70%、15日前までは受講料の90%、当日は100%の違約金を申し受けますのでご了承ください。　※返金保証はございません。　※申込金をいただいたうえで第3期の開催が中止となった場合には、申込金を全額返金致します。