

歯科の未来を、
ともに創る。

AIを駆使する、 新しい歯科経営へ

成果を決めるのは、何に集中するか。

PEOPLE
STRATEGY
TECHNOLOGY
FOR A
BRIGHTER
DENTAL FUTURE

副学長・講師

小磯 卓也

学長

吉見 哲朗

経営の原理原則 × 生成AI × 実践

4期より、受講特典がさらに充実

受講生へ無料配布



AIエージェント



経営支援ツール



ソースコード



プロンプト

原理原則とAIを、医院経営の実践へ。

講義テーマ・日程

※講義テーマは予定です。変更となる場合がございます。

2027年04月～12月・全9回

毎月第2日曜日 11:00～17:00

01

ビジネスマインド

04月11日（日） 11:00～17:00

02

ブランディング

05月09日（日） 11:00～17:00

03

マネジメント

06月13日（日） 11:00～17:00

04

経営戦略

07月11日（日） 11:00～17:00

05

マーケティング

08月08日（日） 11:00～17:00

06

リクルートと人財教育

09月12日（日） 11:00～17:00

07

ジョイントベンチャーとM&A

10月10日（日） 11:00～17:00

08

パブリシティと広告戦略

11月14日（日） 11:00～17:00

09

卒業発表

12月12日（日） 11:00～17:00

2027 / 9 SESSIONS

04月開講・全9回

講師紹介

FACULTY



学長

吉見 哲朗

医療法人社団アップル歯科クリニック 理事長

2004年、兵庫県明石市にアップル歯科クリニックを開業。現在11医院を展開。人財育成と組織づくりに取り組み、分院展開を実践。日本一の歯科医院を目標に日々奮闘している。



副学長・講師

小磯 卓也

THE J.V.株式会社 代表取締役CEO

THE J.V.株式会社、一般社団法人七夕協会の代表を務める。大手企業から中小企業、さらには産学官民連携に至るまで、ジョイントベンチャーを軸に活動。絵本作家、協創学者としても活動している。

受講料・紹介割引

知人の医院などをご紹介いただくと、紹介者には紹介された方の受講料の10%を後日（2027年4月以降）キャッシュバックします。紹介された方は、受講料が10%割引になります。キャッシュバック方法は、普通預金口座への振込、またはTHE J.V.で活用できるポイントの付与です。

※ご紹介割引キャンペーンは、2027年3月までのお申し込みが対象です。

一般受講価格（全9回）

1,200,000 円（税込）

紹介価格（10%割引後）

1,080,000 円（税込）

再受講（院長・代表者）

660,000 円（税込）

事務局スタッフ等の追加参加費
1名につき

330,000 円（税込）

※事務局スタッフ等の追加参加は、1院につき4人まで。

振込先： 三菱UFJ銀行 新宿支店（341）
普通預金 0372249
口座名義：ザジェイブイ(カ)

開催概要

会場 東京駅周辺の会議室
申込条件 院長＋事務局での参加を推奨しています。
主催 THE J.V.株式会社

プログラムの詳細・

お問い合わせ

詳細は公式サイトから
ご確認いただけます。

OFFICIAL
WEBSITE

キャンセルポリシー：

お申し込み後のキャンセルにつきましては、開催日の60日前までは受講料の50%、30日前までは受講料の70%、15日前までは受講料の90%、当日は100%の違約金を申し受けますのでご了承ください。返金保証はございません。申込金をいただいたうえで第4期の開催が中止となった場合には、申込金を全額返金します。