歯科経営大学

4期生 募集開始

歯科の未来を、
ともに創る。

AIを駆使する、新しい歯科経営へ

成果を決めるのは、何に集中するか。

PEOPLE
STRATEGY
TECHNOLOGY
FOR A
BRIGHTER
DENTAL FUTURE

副学長・講師
小磯 卓也

学長
吉見 哲朗

経営の原理原則 × 生成AI × 実践

4期より、受講特典がさらに充実

受講生へ無料配布

- AIエージェント
- 経営支援ツール
- ソースコード
- プロンプト

PRINCIPLES × TECHNOLOGY × PRACTICE

原理原則とAIを、医院経営の実践へ。

講義テーマ・日程

※講義テーマは予定です。変更となる場合がございます。

2027年04月〜12月・全9回
毎月第2日曜日　11:00〜17:00

01	ビジネスマインド	04月11日（日）　11:00〜17:00
02	ブランディング	05月09日（日）　11:00〜17:00
03	マネジメント	06月13日（日）　11:00〜17:00
04	経営戦略（DXとAI）	07月11日（日）　11:00〜17:00
05	マーケティング	08月08日（日）　11:00〜17:00
06	ファイナンス	09月12日（日）　11:00〜17:00
07	リクルートと人財教育	10月10日（日）　11:00〜17:00
08	ジョイントベンチャーとM&A	11月14日（日）　11:00〜17:00
09	卒業発表	12月12日（日）　11:00〜17:00

2027 / 9 SESSIONS
04月開講・全9回

講師紹介

FACULTY

学長
吉見 哲朗
医療法人社団アップル歯科クリニック 理事長

2004年、兵庫県明石市にアップル歯科クリニックを開業。現在、12医院を展開。人財育成と組織づくりに力を注ぎ、300人のスタッフを率いて、日本一の歯科医院を目指し日々奮闘している。

副学長・講師
小磯 卓也
THE J.V.株式会社 代表取締役CEO

THE J.V.株式会社、一般社団法人七夕協会の代表を務める。大手企業から中小企業、さらには産学官民連携に至るまで、ジョイントベンチャーを軸に活動。絵本作家、協創学者としても活動している。

受講料・紹介割引

知人の医院などをご紹介いただくと、紹介者には紹介された方の受講料の10%を後日（2027年4月以降）キャッシュバックします。紹介された方は、紹介コードで受講料が10%OFFになります。 キャッシュバック方法は、普通預金口座への振込、またはTHE J.V.で活用できるポイントの付与です。

※ご紹介割引キャンペーンは、2027年3月末までのお申し込みが対象です。

一般受講価格（全9回）	紹介コード適用後（10%OFF）	再受講（院長・代表者）	事務局スタッフ等の追加参加費 1名につき
1,200,000 円（税込）	1,080,000 円（税込）	660,000 円（税込）	330,000 円（税込）

※事務局スタッフ等の追加参加は、1院につき4人まで。

振込先：　三菱UFJ銀行 新宿支店（341）
普通預金 0372249
口座名義：ザジェイブイ(カ

開催概要

会場	東京駅周辺の会議室
申込条件	院長＋事務局での参加を推奨しています。
主催	THE J.V.株式会社

プログラムの詳細・お問い合わせ

詳細は公式サイトから
ご確認いただけます。

OFFICIAL WEBSITE

キャンセルポリシー：

お申し込み後のキャンセルにつきましては、開催日の60日前までは受講料の50%、30日前までは受講料の70%、15日前までは受講料の90%、当日は100%の違約金を申し受けますのでご了承ください。返金保証はございません。申込金をいただいたうえで第4期の開催が中止となった場合には、申込金を全額返金します。